Réunion du mardi 28 juin 2022 : Opportunité de business France International

Présentation de Jean-Renaud Lutt et Karine Cevoz-Goyat E-93 résumée ci-dessous :

Jean-Renaud Lutt (E94), appuyé par Karine Cévoz-Goyat (E93), recherche des partenaires pour un

projet basé sur le déploiement en France et à l&#39;international de technologies beauté leaders sur le

marché mondial, dans un contexte à très forte croissance en utilisant des leviers de marketing de

réseau. Une opportunité particulièrement bien adaptée aux consultants indépendants qui pourront y

trouver un relais de croissance intéressant et durable.

Le partenaire industriel Nu Skin, créé aux Etats-Unis en 2008 et qui connaît un grand succès en Asie,

est depuis plus de 4 années consécutives leader mondial des appareils de beauté à domicile (source

Euromonitor) sur un business model « à la Nespresso» (des technologies propriétaires associées à

des consommables). Le marché mondial des appareils de beauté à domicile augmente de 20% par an

avec les mêmes projections encore pour au moins 10 ans et 57% des ventes sont effectuées en

direct, où Nu Skin s’est assuré une place prépondérante. Un développement accéléré par l’utilisation

des réseaux sociaux et du marketing digital.

Jean-Renaud et Karine cherchent pour intégrer leur équipe des partenaires à forte vision business

désireux de prendre des parts de ce marché, avec un accompagnement et un mentoring dédiés. En

temps choisi selon le projet de chacun, ce business model est agile, digital, nomade... Effets de

leviers supérieurs à l’entrepreneuriat traditionnel par le développement d’une équipe, avec des

réussites inégalées et sans prise de risque capitalistique ou financière.

Un appui de rentabilité et de croissance majeur pour bon nombre de professions (Spa, beauty salons,

esthéticiennes, coachs sportifs, naturopathes, diététiciens, kinésithérapeutes, ostéopathes, hôtels et

certains commerçants…) pour lesquels le business model permet aussi des sécurités prévoyance et

retraite en plus d’un complément de revenu mensuel. Trois options d’action commerciale sont offertes

au consultant CC : projet Light pour un complément de revenu mensuel de 100 à 1.000 € ; projet

Medium pour un remplacement de salaire mensuel de 2.000 à 3.000 € ; projet Entrepreneur-Leader

pour un revenu mensuel de 10.000 € et plus.

Jean-Renaud LUTT Chief Brand Driver Direction Marketing Externalisée à Temps Partagé

jr@j-cab.fr www.j-cab.fr J-cab SAS 4, rue de Maurepas – 92500 Rueil-Malmaison

Mob: +33 (0)6 08 30 64 72

*Les présentations ne sont pas nécessairement jointes en totalité au compte-rendu. Les coordonnées téléphoniques ou de messagerie des consultants y figurent donc pour leur permettent d'être contactés. Si, par omission, elles n'y figuraient pas, merci de nous le signaler par mail à l'adresse suivante :* [*info@cortambert.com*](mailto:info@cortambert.com)*.*