**Compte rendu de la réunion du mardi 7 février 2017**

**Présentation de son projet d’offre commerciale par Lucie Wu-Aguie (M02)** : Nous avons accueilli Lucie dans notre équipe le mardi 22 novembre. Depuis cette date, Lucie s’est attachée à transformer son savoir-faire de salariée (contrôleur de gestion trilingue dans le domaine de l’énergie) en une offre commerciale de consultante qu’elle présente au tour de table.

Elle souhaite recueillir les avis des participants pour tester la validité de son offre.

Chacun des présents joue le jeu ce qui nourrit la réflexion autour de l’essentiel d’une offre d’un consultant à la fois sur le plan technique et marketing.

Cet échange illustre un des services qu’apporte CC le mardi à ses consultants issus du salariat et découvrant le métier d’entrepreneur. Le partage d’expériences conduit Lucie à enrichir sa perception de la démarche commerciale qu’elle doit développer en termes de « pitch », de contenus et de choix de cibles.

Paul Péricchi remercie les participants de leurs propositions pertinentes montrant leur adhésion à cet exercice de solidarité avec les nouveaux entrants.