Yazid KAILALI (PharmD, MBA)

Healthcare Consulting, Competitive Simulations

yazid.kailali@key-strategies.fr 06 61 70 21 09

Capacités et Compétences

- **Stratégies concurrentielles via des exercices de competitive simulation (Références M. Porter, B. Gilad, D. Orisiek, Kim/Mauborgne…)**
- **Réorganisation d'équipe commerciale, conseil en organisation**
- **Stratégie marketing, stratégie de portefeuille et d'innovation**

Principaux domaines d'activité

- **Industrie pharmaceutique**
- **Industrie de la santé (Dispositifs médicaux, cosmétique, nutrition médicale…)**
- **Stratégie, Marketing, Management, Ventes**

Formation

- ESSEC MBA
- Docteur en Pharmacie (Paris XI)
- IESE executive education
- Langues : français (langue maternelle), Anglais (courant), Arabe (Courant), Espagnol (Courant)

Expériences

Yazid KAILALI a occupé différents postes au sein de l'industrie pharmaceutique et de la santé (en Marketing, Stratégie et Vente) pendant plus de 15 ans au sein de différents laboratoires à des niveaux nationaux et internationaux.

Ses principales références comprennent :

- **Sanofi**
  - Opérations cliniques et affaires médicales au niveau international
- **Bristol-Myers Squibb**
  - Marketing Europe de produit en lancement
  - Stratégie de développement de nouveaux produit au niveau global
- **Novartis Pharma**
  - Marketing de portefeuille de produits de niche
  - Stratégie patient et associations de patient
- **Nutricia - Danone**
  - Business Acceleration team lead (équipe transverse)
  - Marketing lead sur différentes gammes de produits (dispositifs médicaux et nutrition médicale)
  - Responsable de la transformation digitale de l'organisation
- **KEY Strategies Co.**
  - Société de conseil en stratégie, marketing et management
  - Competitive simulations et Business war gaming
  - Clients : Gilead, Nutricia, Danone, Pharmacie Estampes…